

TRAVAILLER PLUS SEREINEMENT ET AMELIORER LA RENTABILITE SUR LES MISSIONS

Les saisons fiscales se suivent... et se ressemblent ! Chaque année, on se dit « plus jamais ça » et chaque année, la même galère. Voire pire. Pourquoi les saisons fiscales n'en finissent-elles pas ? N'y a-t-il pas d'alternative à une telle situation ? Ne peut-on pas travailler plus efficacement et donc plus sereinement ?

Les facteurs qui expliquent cette situation sont nombreux et pour certains étrangers aux méthodes des cabinets (démobilisation des clients, délais de sortie des millésimes des déclarations, multiplicité des déclarations à produire, difficultés imprévues sur la DSN, rallongement des délais...). D'autres facteurs sont, en revanche, directement liés aux cabinets eux-mêmes : mauvaise planification et organisation des missions, mauvaises habitudes des collaborateurs... et des experts-comptables, temps perdus, travaux inutiles, ...

Cette formation permet de passer au crible les pratiques actuelles et de les confronter d'une part aux normes et obligations professionnelles et d'autre part aux réelles attentes de clients.

Objectifs

- Faire le point sur les (vraies) obligations de la mission de présentation
- Supprimer les gaspillages dans les process de production du cabinet ou comment faire vite ET bien !
- Organiser le cabinet pour sortir les bilans plus tôt
- Intégrer les nouveaux outils dans les process du cabinet

Public visé

- Chef de mission EC
- Directeur comptable
- Expert-comptable

Pré-requis

Aucun prérequis nécessaire pour suivre cette formation

Contenu de la formation

Performance du cabinet et respect des normes : mission impossible ?

- La mission de présentation des comptes : qu'impose-t-elle réellement ?
- Les travaux incontournables dans toute mission comptable

Repenser l'organisation des missions et de la production

- Comment repenser l'organisation ? Comment alléger certains travaux ?
- Comment sortir ses bilans plus rapidement ?
- Les nouveaux outils : quels impacts sur les process du cabinet ?

Comment faire évoluer les pratiques des collaborateurs ?

- La prise de conscience des enjeux par les collaborateurs
- Les bonnes pratiques à adopter

Embarquer les clients dans le changement

- Organiser la relation avec les clients pour gagner en efficacité

Méthodes pédagogiques

SALLES DE FORMATION DISPOSANT DES MATERIELS PEDAGOGIQUES ET TECHNIQUES NECESSAIRES AU BON DEROULEMENT DE LA FORMATION.

- Apports techniques
- Échanges et partage d'expériences
- Fiches pratiques et outils

Supports de formation

- Diaporama au format électronique
- Documentation
- Test de validation des connaissances
- Support dématérialisé

Les supports étant dématérialisés, nous conseillons aux participants de les télécharger préalablement, et de se munir d'un ordinateur portable.

Qualification des formateurs

Les formateurs sont des professionnels sélectionnés pour leur maîtrise du sujet enseigné et leur expérience pratique afin de proposer une approche pragmatique et concrète des sujets traités.

Durée et moyen de suivi de l'exécution de l'action - Lieu

- 7 heures
- Feuille de présence signée par les participants.
- TERRA GESTION – 3 avenue du Général de Gaulle LISSES 91021 EVRY cedex –
Tél : 01 84 18 00 10

Validation

- Questionnaire de validation des acquis.
- Attestation de fin de formation.

Coût de la formation

- 410,00 € HT la journée soit 492,00 € TTC

VOS CONTACTS :



Contactez l'AECC 91

Pour :

- Votre futur projet de formation.
- Un besoin administratif ou de suivi de formation.
- Une question d'ordre technique ou pédagogique

Secrétariat

06 38 38 01 89

Contact@aecc91.com



Rendez-vous sur www.aecc91.com

Pour :

- Trouver rapidement une formation.
- Consulter, télécharger ou imprimer le contenu complet des programmes.
- S'inscrire à une formation.



Pour nous faire parvenir vos documents papier

AECC91

**3 avenue du Général de
Gaulle - LISSES**

91021 EVRY Cedex